

PODESTEN MYYNTI & ASIAKASPALVELU KOULUTUKSIA



Myyminen on vuorovaikutusta.
Vuorovaikutus koostuu pienistä, konkreettisista teoista.
Hyvä uutinen on että näitä taitoja voimme treenata!

**PODESTEN Myyntikoulutukset vahvistavat taitoja
KUINKA myyjän kannattaa toimia saavuttaakseen tulosta.**

- Kuinka voit luoda hyvän tunnetilan sinun ja asiakkaan välille
- Opit asiakkaanlukutaitoa; kuinka luodaan hyvä kontakti
- Opit pitämään neljä erilaista myyntipuhetta yhdestä tuotteesta

NÄMÄ KOULUTUKSET VOIT TILATA YRITYKSEESI :

1) NLP & MYYNTI = Adaptiivista myyntitaitoa

2) TUNNETTA MYYNTIIN! = Hyvän tunneyhteyden luomista

Lisätietoa saat : www.podeste.net

Ota yhteyttä, palvelen mielelläni, terveisin *Meeri*

MEERI RUOHONEN
Henkilöstövalmentaja
NLP Trainer, CSLE, Työnohjaaja

WWW.PODESTE.NET

gsm. +358 40 539 6160
[meeri.ruohonen\(at\)gmail.com](mailto:meeri.ruohonen(at)gmail.com)

